

## DÉVELOPPER LA CROISSANCE ET LA PÉRENNITÉ DE L'ORGANISATION



## **Description**

Être capable de mettre en place des stratégies, des actions et des partenariats qui assurent le développement, l'expansion et la stabilité à long terme de l'organisation. Cela implique une vision à la fois stratégique et opérationnelle, axée sur l'innovation, la mobilisation des ressources et l'adaptation aux besoins de la communauté.

| Évaluation des niveaux de compétence                                                           |                                                                                                                                                                  |                                                                                                                                                                |
|------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Niveau Initiation  Recruter des bénévoles et organiser des activités de financement efficaces  | Niveau Développement  Planifier et administrer un programme de recrutement des adultes dans le mouvement scout                                                   | Niveau Approfondissement  Déterminer et administrer un modèle de saine gouvernance et compléter le processus d'une planification stratégique dans le scoutisme |
| 1. Intégrer et former sa relève                                                                | Considérer la situation selon les besoins en recrutement pour établir des objectifs afin de trouver des candidats et candidates                                  | Réviser les politiques et la structure     de son organisme pour s'assurer     de remplir sa mission                                                           |
| 2. Gérer une activité de financement                                                           | Organiser une activité de recrute-<br>ment                                                                                                                       | 2. Analyser des états financiers                                                                                                                               |
| 3. Comprendre comment faire un budget                                                          | Préparer une rencontre pour di-<br>riger les entrevues et analyser les<br>résultats en vue de trouver un pro-<br>fil idéal chez les candidats ou can-<br>didates | Comprendre les forces et les fai-<br>blesses stratégiques de son orga-<br>nisme                                                                                |
| Proposer différentes idées de fi-<br>nancement pour des unités ou des<br>groupes               | <ol> <li>Découvrir l'importance de l'enca-<br/>drement des bénévoles et com-<br/>ment on peut les valoriser dans<br/>leur implication</li> </ol>                 | 4. Concevoir sa planification staté-<br>gique et son plan d'action                                                                                             |
| 5. Expliquer le scoutisme à une nou-<br>velle personne intéressée à se<br>joindre au mouvement | 5. Comprendre les enjeux straté-<br>giques de son groupe ou son dis-<br>trict                                                                                    | 5. Mettre en oeuvre sa planifica-<br>tion stratégique : le plan d'ac-<br>tion                                                                                  |

(À utiliser pour la reconnaissance d'acquis et l'accompagnement terrain)



| Pistes de développement                                   |                              |                                                         |
|-----------------------------------------------------------|------------------------------|---------------------------------------------------------|
| Modules liés                                              | Outils                       | Autres                                                  |
| GES34 - Financement et mar-<br>keting des OBNL            | 1. Organigramme de l'ASC     | Analyser les états financiers des dernières années avec |
| 2. GES36 - Recrutement et sélec-<br>tion des bénévoles    | 2. Outils marketing de l'ASC | une personne qui a de l'expé-<br>rience                 |
| 3. GES08 - Saine gouvernance et planification stratégique |                              |                                                         |

## Reconnaissance d'équivalences

https://scoutsducanada.ca/document/tableau-de-reconnaissances-dequivalence/